



KARRIERE BEIM MARKTFÜHRER FÜR ULTRASCHALL SCHWEISSTECHNOLOGIE

Lernen Sie die faszinierende Welt des Ultraschallschweißens kennen! Herrmann Ultraschall entwickelt und baut Maschinen, die Kunststoffe, Packstoffe, Vliesstoffe sowie Nichteisenmetalle mittels Ultraschallvibrationen dauerhaft verbinden. Anwendung findet die Technologie in vielen Branchen, wie Automotive, Electronics, Food und Hygiene. Mit rund 520 Mitarbeitern in 4 Headquarters und 23 Tech-Centern sind wir weltweit in 20 Ländern vertreten. Werden Sie Teil unseres motivierten Teams in Karlsbad (Landkreis Karlsruhe) und bewerben Sie sich als:

Vertriebsingenieur NONWOVENS (m/w/d)

Sie wohnen im Großraum Karlsruhe/Pforzheim und übernehmen ein definiertes Vertriebsgebiet. Zum einen betreuen Sie den bestehenden Kundenstamm und pflegen unsere Kundenbeziehungen. Zum anderen finden Sie in Ihrem Vertriebsgebiet neue Kunden und begeistern diese für die Ultraschalltechnologie. In diesem Zusammenhang erstellen Sie auch Markt- und Wettbewerbsanalysen. Sie sind dabei sowohl im Headquater in Karlsbad als auch bei Kunden und Interessenten vor Ort tätig. Bei Ihrer Tätigkeit werden Sie durch unser kompetentes Team im Vertriebsinnendienst, im Ultraschall-Labor und in der Projektierung unterstützt - ganz nach dem Motto: Gemeinsam erfolgreich sein.

Was uns besonders macht:

- Ultraschalltechnik – eines der schnellsten Fügeverfahren, ohne Verbrauchsstoffe, umweltfreundlich
- Einarbeitung durch die Herrmann Akademie
- Inhabergeführtes Familienunternehmen
- Flexible Gehalts- und Zeitmodelle
- Breites und krisensicheres Produktportfolio
- Wertschätzung für Person, Prozess und Planet
- Ideen und Trends aufgreifen und umsetzen





Was Sie für uns besonders macht:

- Fundierte Vertriebserfahrung mit erklärungsbedürftigen Produkten
- Wohnort im Großraum Karlsruhe / Pforzheim
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Freude an Kundenkontakt und Kaltakquise
- Gutes Projektmanagement und technische Affinität
- Eigeninitiative und Reisebereitschaft



Marcus Reimann ist Vertriebsleiter NONWOVENS und freut sich auf Unterstützung in seinem Team.

Was ihm an seinem Job gefällt:

-  Technologieführerschaft
-  Top-Teamgeist
-  Vielseitiger Kundenkontakt
-  Internationalität



Jetzt unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen online über unser Bewerberportal bewerben:
www.herrmannultraschall.com/de/stellenangebote