



## KARRIERE BEIM MARKTFÜHRER FÜR ULTRASCHALL SCHWEISSTECHNOLOGIE

**Lernen Sie die faszinierende Welt des Ultraschallschweißens kennen!** Herrmann Ultraschall entwickelt und baut Maschinen, die Kunststoffe, Packstoffe, Vliesstoffe sowie Nichteisenmetalle mittels Ultraschallvibrationen dauerhaft verbinden. Anwendung findet die Technologie in vielen Branchen, wie Automotive, Electronics, Food und Hygiene. Mit rund 520 Mitarbeitern in 4 Headquarters und 23 Tech-Centern sind wir weltweit in 20 Ländern vertreten. Werden Sie Teil unseres motivierten Teams in Karlsbad (Landkreis Karlsruhe) und bewerben Sie sich als:

### Regionalvertriebsleitung NONWOVENS (m/w/d)

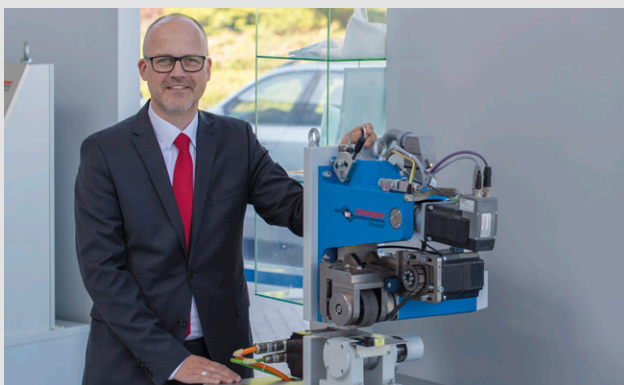
Nach einer intensiven Einarbeitung (u.a. im Rahmen der Herrmann Academy) steuern Sie den Vertrieb, bauen globale Vertriebsstrukturen weiter aus und erschließen neue Märkte – dazu betreuen Sie wichtige Kunden selbst und begeistern auf Messen für unsere Technologie. Durch Ihre aktive Mitarbeit an unserer ambitionierten Wachstumsstrategie tragen Sie wesentlich zum Unternehmenserfolg bei. Bei Ihrer Tätigkeit werden Sie durch unser kompetentes Team im Vertriebsinnendienst, im Ultraschall-Labor und in der Projektierung unterstützt - ganz nach dem Motto: Gemeinsam erfolgreich sein.

#### Was uns besonders macht:

- Ultraschalltechnik – eines der schnellsten Fügeverfahren, ohne Verbrauchsstoffe, umweltfreundlich
- Einarbeitung durch die Herrmann Akademie
- Inhabergeführtes Familienunternehmen
- Flexible Gehalts- und Zeitmodelle
- Breites und krisensicheres Produktportfolio
- Wertschätzung für Person, Prozess und Planet
- Ideen und Trends aufgreifen und umsetzen




#### Was Sie für uns besonders macht:

- Fundierte Vertriebserfahrung mit erklärungsbedürftigen Produkten
- Wohnort im Großraum Karlsruhe / Pforzheim
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Führungserfahrung mit Budget- und Personalverantwortung
- Eigeninitiative und Reisebereitschaft
- Kenntnisse in der Hygiene- und/oder der Medizinindustrie von Vorteil



**Marcus Reimann ist Vertriebsleiter NONWOVENS und freut sich auf Unterstützung in seinem Team.**

#### Was ihm an seinem Job gefällt:

-  Technologieführerschaft
-  Top-Teamgeist
-  Vielseitiger Kundenkontakt
-  Internationalität



Jetzt unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen online über unser Bewerberportal bewerben:  
[www.herrmannultraschall.com/de/stellenangebote](http://www.herrmannultraschall.com/de/stellenangebote)